

WerkstudentIn/ PraktikantIn Strategy & Sales (m/w/d)

Über uns:

Wir als Scope Connect sind spezialisiert auf die Vermarktung von Handballvereinen. Unser Fokus liegt auf der Entwicklung und Umsetzung von innovativen Marketingstrategien und wirkungsvollen Vermarktungskonzepten. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Unterstützung für unsere Zusammenarbeit mit dem Bergischen HC, dem TSV Bayer Dormagen und der HSG Siebengebirge.

Deine Aufgaben:

- Konzeption, Durchführung, Steuerung und Monitoring von strategischen Projekten in den Vereinen und der Agentur
- Entwicklung von Vertriebsstrategien zur Akquise von Neusponsoren
- Erstellung von Vertriebsunterlagen, wie zum Beispiel Pitch Decks, Anschreiben oder grafischen Elementen, in Zusammenarbeit mit Design-Partnern
- Aktive Kommunikation mit dem gesamten Partnernetzwerke der Vereine
- Koordination von Terminen und Events mit internen und externen Partnern
- Weiterentwicklung und Pflege des Customer-Relationship-Management-Systems

Anforderungsprofil:

- Studium im Bereich BWL, VWL, Vertriebsmanagement oder ähnlichem
- Interesse und erste Erfahrung in einem strategisch-konzeptionellen Umfeld
- Gute analytische und organisatorische Fähigkeiten
- Kommunikationsstärke und Eigeninitiative
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Attraktive Vergütung, flexible Arbeitszeiten und spannende Aufgaben
- Die Chance strategische Projekte einer Sportmarketing-Agentur umzusetzen
- Einen intensiven Einblick in die vielseitige Welt des Junioren- und Senioren-Leistungssports auf Handballbundesliga-Niveau

Bewerbung:

Bitte richte bei Interesse Deine Bewerbung inklusive Deines CVs an kontakt@scopeconnect.de.